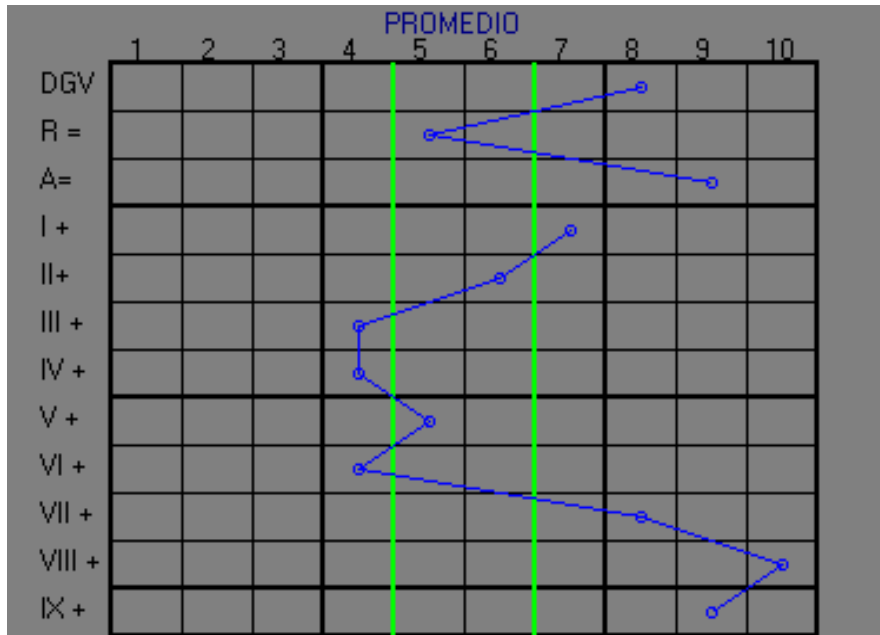


TEST "INVENTARIO DE PERSONALIDAD PARA VENTAS - IPV"



SIGNIFICADO DE LA GRÁFICA

DGV.- Disposición General para la Venta: Felipe muestra una disposición general para la venta ligeramente mayor que el promedio, es decir, posee facilidad para establecer relaciones con los demás, muestra combatividad que le permite persuadir al cliente y tiene control de sí mismo. En sí, cuenta con rasgos de personalidad idóneos para actividades comerciales.

R.- Receptividad: Es una persona que sabe ponerse en lugar de los demás, sabe escuchar y comprender, cuenta con capacidad de adaptación a personas y circunstancias, posee control de sí mismo y resistencia a la frustración.

A.- Agresividad: El índice de agresividad comercial por arriba del promedio, señala a Felipe como una persona sumamente activa y dinámica, que cuenta con gran capacidad para soportar y provocar situaciones conflictivas, orientado a ganar, a dominar, a persuadir, es seguro de sí y gusta de riesgos.

I.- Comprensión: Felipe es empático y objetivo en sus relaciones humanas, intuitivo y capaz de integrar en su contexto un suceso cualquiera.

II.- Adaptabilidad: Cuenta con habilidad para adaptarse fácil y rápidamente a situaciones y personas diferentes, es flexible en sus actividades tanto intelectuales como de relación.

III.- Control de sí mismo: Es controlado, dueño de sí mismo, capaz de una buena administración de su potencial psicológico o físico, es una persona organizada y perseverante, hábil para ocultar sus sentimientos.

IV.- Tolerancia a la frustración: Felipe soporta adecuadamente las acciones frustrantes, capaz de comprender los fracasos y de no personalizar las situaciones en que se ve implicado.

V.- Combatividad: Es una persona capaz de entrar conflictos y soportar los desacuerdos, posee agresividad comercial.

VI.- Dominio: Es una persona con voluntad de dominio, con deseos de ganar, de manipular, persuasivo y cautivador, es dominante y con actitud ascendente propia de personas con jerarquía.

VII.- Seguridad: El índice de seguridad ligeramente arriba del promedio, señala a Felipe como una persona segura de sí misma, a la que le gustan las situaciones novedosas e inesperadas, capaz de enfrentarse a riesgos.

VIII.- Actividad: El índice de actividad por arriba del promedio, muestra a Felipe como una persona que gusta de actividades deportivas, no soporta la pasividad física.

IX.- Sociabilidad: El índice de sociabilidad por arriba del promedio, muestra a Felipe como una persona extrovertida, que busca y crea nuevos contactos, gusta de convivir con los demás, es sensible a las relaciones humanas y prefiere estar acompañado que solo.